



Казанский (Приволжский) федеральный университет  
Программа «Мастер делового администрирования (МВА)»

**Тренинг**  
**«Развитие продуктивного мышления»**  
**18 - 19 апреля 2012 года**

**Как принимать решения быстро и эффективно в условиях недостатка времени, информации и людей?**

**АВТОР И ВЕДУЩИЙ ТРЕНИНГА:** *Кочеткова Александра Игоревна* (г.Москва) - доктор философских наук, кандидат экономических наук, ведущий преподаватель Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, преподаватель программы МВА КФУ.

**ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ:**

- ✓ знать механизм функционирования мышления;
- ✓ понимать сущность и этапность процесса потери продуктивности мышления и технологии ее восстановления и развития;
- ✓ понимать логические связи между выполняемыми упражнениями и развитием параметров мышления в сторону повышения продуктивности;
- ✓ уметь диагностировать состояние процессов своего мышления и оценивать их продуктивность;
- ✓ уметь построить систему тренировок для повышения собственного продуктивного мышления;
- ✓ уметь построить систему тренировок для целевой группы;
- ✓ уметь эффективно проводить коллективные мозговые штурмы;
- ✓ уметь наблюдать за изменением состояния собственных мыслительных и поведенческих подсистем и процессов в рамках программы развития продуктивного мышления;
- ✓ владеть навыками развития степени концентрации, памяти и общей продуктивности мышления;
- ✓ уметь использовать инструменты продуктивного мышления в экстренных ситуациях.

**ОЖИДАЕМЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:** Освоение технологии развития потенциала человека в организации.

**ЭТО – НЕ ТРЕНИНГ ЛИЧНОСТНОГО РОСТА!  
ЭТО – НЕ ТРЕНИНГ КРЕАТИВНОСТИ!!  
ЭТО – НЕ МАГАЗИН ЧУДЕС И НЕ ШКОЛА ФАКИРОВ И МОШЕННИКОВ!!!**

По сути своей, это – только картинки из другого мира - Заземелья – где у человека развиты ЕГО ЖЕ потенциальные возможности.

Развитие их остается на совести каждого из слушателей: если он будет тренироваться, то за 2 – 4 месяца получит ощутимый результат. Если нет – будет считать что это невозможно, поносить эту область знаний и втайне горько сожалеть о том, что он не смог своим трудом прийти туда, куда приходят другие.

**КТО ЯВЛЯЕТСЯ КЛИЕНТОМ "ФАБРИКИ МОЗГОВ И ОЩУЩЕНИЙ":**

- ✓ собственник или управляющий, специалист, сотрудник – любой человек, осознавший свою нынешнюю дисгармоничность и готовый развиваться;
- ✓ достигший определенной самореализации и дошедший до барьера;
- ✓ не имеющий необходимости принадлежности к чему-либо и признанию у толпы;
- ✓ имеющий сильную и развитую волю;
- ✓ последовательный;
- ✓ агрессивный и ригидный;
- ✓ развитая личность, имеющая ценности;
- ✓ пассионарный (страстный);
- ✓ испытывающий кризис пустоты в том или ином виде;
- ✓ желающий провести изменения в организации;
- ✓ имеющий внутреннюю силу и желающий ею пользоваться (а не бояться);
- ✓ живой.

### **ЧТО МЫ ПОЛУЧИМ ВНУТРИ ОРГАНИЗАЦИИ:**

Сочетание бесконечного развития и заданной добавленной стоимости – заданного уровня воспроизводства Капитала (в абстрактно-конкретном смысле слова).

### **ЧТО МЫ ПОЛУЧИМ ДЛЯ СЛУШАТЕЛЯ:**

#### **ИЗМЕНЕНИЕ СЛЕДУЮЩИХ ПАРАМЕТРОВ (в случае домашних тренировок):**

- ✓ работа полушарий мозга (активизация правополушарной функции);
- ✓ уровень продуктивности мышления, увеличение количества полезных идей на единицу времени);
- ✓ состояние и формы использования силового (энергетического) потенциала;
- ✓ скорость мышления;
- ✓ тип мышления;
- ✓ уровень агрессивности;
- ✓ уровень ригидности (упрямства);
- ✓ уровень гибкости;
- ✓ уровень свободы;
- ✓ уровень креативности (как вторичный эффект);
- ✓ уровень навыков самоуправления и самокоррекции;
- ✓ класс ценностей, целей и мотиваторов;
- ✓ класс влияния и власти, объем поражаемого пространства;
- ✓ уровень системности;
- ✓ уровень ответственности;
- ✓ класс обработки информации;
- ✓ психологическая устойчивость;
- ✓ эмоциональная яркость.

### **РЕГЛАМЕНТ ТРЕНИНГА**

*Занятия с 9:00 до 16:30*



*Перерыв на обед – 12:30 (30 мин.)*

*Кофе-брейки – 10:30, 14:30 (15 мин.)*

**Организационный взнос за участие в тренинге – 11 000 рублей**

*Выпускникам и слушателям MBA – скидка 10%.*

*НДС не облагается*

**Организационный взнос включает: участие в тренинге, полный комплект раздаточных материалов, слайды, кофе-брейки в дни занятий.**

Регистрация на тренинг до 16 апреля по тел: (843) 299-51-93, 264-28-81 или по электронной почте: [mba@kfei.ru](mailto:mba@kfei.ru)

**По окончании тренинга выдается сертификат  
Казанского (Приволжского) федерального университета**